

Szanowni Państwo,

rok 2018 był dla Spółki okresem, który wiązał się z wieloma zmianami.

W grudniu 2018 roku Groclin S.A. dokonał sprzedaży udziałów w spółkach segmentu inżynierskiego CADM Automotive Sp. z o. o. i CADM Automotive GmbH. Efektem tych transakcji była znaczna redukcja zadłużenia finansowego, co pozytywnie wpłynęło na jej sytuację finansową.

Dla poprawy konkurencyjności w zakresie segmentu poszyciowego w 2018 roku niezmiennie realizowana była obrona wcześniej strategia transferu produkcji do zakładu zlokalizowanego w ukraińskim zakładzie spółki Groclin Karpaty Sp. z o.o. W związku z realizowaniem działań mających na celu wzmocnienie zakresu produkcji na Ukrainie Spółka przechodziła trudny proces zwolnień grupowych oraz uruchomiła intensywne poszukiwania inwestora zainteresowanego naszym polskim potencjałem wytwórczym. W wyniku prowadzonych w ostatnich miesiącach 2018 roku negocjacji, w styczniu 2019 roku Groclin S.A. sprzedał zakład zlokalizowany w Grodzisku Wlkp. Nowy inwestor wraz z zakładem przejął ponad 200 osobową grupę pracowników Groclin. Dzięki tej transakcji nastąpiła nie tylko dalsza poprawa sytuacji finansowej Spółki poprzez zmniejszenie jej zadłużenia, ale zagwarantowane zostało utrzymanie miejsc pracy dla dużej części pracowników zakładu w Grodzisku Wlkp.

Wszystkie opisane wyżej działania znalazły swoje odzwierciedlenie w sprawozdaniu finansowym Groclin S.A. za 2018 rok.

Przychody ze sprzedaży w ramach działalności kontynuowanej w 2018 roku były niższe niż w roku 2017, jednocześnie Spółka poprawiła swoje wyniki finansowe na poziomie EBITDA. Niższe przychody w ramach działalności kontynuowanej związane były przede wszystkim z niższymi wolumenami zamówień od klientów m.in. w związku z ich wyzwaniem dotyczącymi WLTP.

W ramach działalności kontynuowanej przychody ze sprzedaży w 2018 roku wyniosły 144 mln PLN, Spółka osiągnęła EBITDA na poziomie bliskim zera. Wynik netto z działalności kontynuowanej Spółki Groclin S.A. w 2018 roku wyniósł ponad 23 mln PLN i był na poziomie ponad 16% w stosunku do przychodów.

W perspektywie kolejnych miesięcy niezmiennie prowadzone będą działania zmierzające do poprawy poziomu i struktury bazy kosztowej. W dalszym ciągu duży nacisk położony będzie na staranny dobór projektów i koncentrację na najbardziej rentownych kontraktach; wygaszane będą zlecenia charakteryzujące się niską marżowością nawet jeśli miałyby to przynieść zmniejszenie portfela obsługiwanych projektów. W kolejnych okresach pracować będziemy nad dalszą poprawą sytuacji finansowej i rentowności Spółki.

Jesteśmy przekonani, że powodzeniem zakończą się też negocjacje nowych potencjalnych kontraktów. Nie wykluczone jest nawiązanie współpracy ze strategicznym partnerem branżowym lub finansowym, celem zapewnienia jej dalszego rozwoju i umocnienia pozycji rynkowej.

Bardzo dziękuję wszystkim osobom wspierającym nas w tych wymagających miesiącach 2018 roku, w szczególności wszystkim naszym pracownikom.

Z poważaniem,
André Gerstner
Prezes Zarządu